

Seminar  
Report



「創る！私の未来」

パソナミュージックメイト企画セミナー 開催レポート

## ミュージックメイトに聞く！音楽家の未来の創り方

7月28日(土) 15:00～16:00 \*参加費無料

会場：パソナグループビル 4Fセミナー会場B

ビジネスと音楽を両立したい方、また音楽の仕事で収入を得たいと考えている方へ。プロの音楽家として世界中で活躍されるミュージックメイトスタッフをお招きし、個人事業主として成功するための秘訣をご紹介しますセミナーを開催しました！



## Program

### ・自己紹介

<講師>木村 ハルヨさん (二胡奏者)

### ・ディスカッション

ミュージックメイトに聞く！音楽家の未来の創り方

### ・質問コーナー

### ・ミュージックメイトについてのご紹介

### ご参加された方

- ・ミュージックメイトスタッフ登録が完了されている方
- ・芸術活動とお仕事の両立にご興味のある方
- ・個人事業主として独立したいとお考えの方

### 講師：二胡奏者 木村ハルヨ氏

神戸生まれ。本場中国で学んだ確かな技術を礎に、“二胡/ERHU”という中国由来の古典的な楽器を、日本で完成された2ストリングス・オリエンタルヴァイオリン “NIKO” として昇華させ、世界に発信するミュージシャン。二胡古典曲のリサイタルを成功させる一方で、ロックバンドや朗読ユニットの中心メンバーとしても活躍。タイ、韓国、とりわけインドでの公演を何度も行い、各地元紙に大きく掲載され、外務省「文化人リスト」に名を連ねるといった栄誉を得る。年間100ステージを超える演奏活動を日本、世界各地で行い、自由自在に異なるジャンルを飛び越えるその活動は、今もっとも革新的であり、数少ない日本人プロ二胡奏者として多方面より大きな注目を集めている。

オフィシャルページ <http://kimuraharuyo.com/>



## Discussion Theme

～ディスカッション内容を一部ご紹介します！～

### 1.音楽をビジネスにしていくこととは？

- ・「音楽」というと特殊な分野にも思えますが、私はそうは思っていません。**洋服屋が洋服を売ることと同じだ**と思っています。
- ・商売人の家で育ったことが影響し、「音楽」も一つの商品である、という感覚が自然と身に付いた為、**「買いたい」と思っていただく為に「自分」をどう魅せるか**を常に考えています。
- ・営業活動で重要なのは、商品の看板となる**「HP」と「名刺」にきちんとお金を掛けること**だと思います。検索してブログだけがヒットするのと、コンテンツがしっかりとしたHPが出てくるのとでは全然印象が違い、私はHPからご依頼をいただくことも多くあります。また、**自身のSNSや共演者の投稿がきっかけになる**ことも多く、露出内容には注意しています。例えば、その日食べた食事の写真は載せないなど、きちんとブランディングしていくことが大切です。
- ・タイムマネジメントは基本中の基本なので、**ミスしたことは一度もありません**。全てスマートフォンで管理しています。
- ・ファンのお客様とは「友達」にならないようにしています。**個人事業主かつ女性**なので、**自己防衛**には気をつけています。

## 2.活動以外の過ごし方

- ・一番の楽しみは「飲みに行くこと」です。ただ、そういった場でも“ミュージシャン・木村ハルヨ”は抜けず、次のステージに発展するお話が出来たり、そのお店でLIVEの機会をいただくこともあるので**いつでもアンテナを張りながら過ごしています。**
- ・以前知人から「怖い顔をして電車に乗っていたよ」と言われた事も。**アーティストは「常にみられている」ということを意識しています。**

## 3.魅力的なステージ作りのポイント

- ・ステージ上では、**聴いてくださっている方のことだけを考えます。**自分が何を弾きたいか、ではなく、お客様、クライアントが何を求めているかを元に、**セットリストをその場で変える事もあります。**
- ・**曲間のMC**もとても重要だと思っています。「何年に誰が作曲した」よりも、その曲にまつわる思い出や、その日あったことなどを**楽しく伝えるよう工夫しています。**
- ・衣装にはとてもこだわっていて、**二胡＝中国というイメージを越えて**ロックやクラシックなどシチュエーションに合わせて選んでいます。

## 4.十年後のご活動、夢や目標など

夢や目標は語らないようにしています・・・が、10年後も変わらず音楽に携わっていたいと思います。インドに進出したことがきっかけとなり、その後、**活動が世界中に広がりました。**少しのきっかけで急に広がることもあるので、**まずは行ってみる、アクションを起こして試みる事が大切だと感じています。**



- ・夢に向かって今具体的に何をすべきかが明確になりました。全く堅苦しくなく、楽しいセミナーをありがとうございました。
- ・木村さんのお人柄があっただけの成功だと感じました。私も、お客様の事を一番に考えられるアーティストになります！
- ・元々音楽に興味があり、音響サポートについていたこともありましたが、どの内容も参考になることばかりで、音楽を聴く機会とはまた違う楽しい時間を過ごさせていただきました。ありがとうございました。
- ・ラジオの公開収録のような雰囲気でもとても楽しく参加できました。
- ・聞きたかった事について詳しくお話し下さり、とても充実した時間でした。ありがとうございました！
- ・機会があれば、SNSの効果的な発信方法なども聞いてみたいです。
- ・今回のように、成功事例やノウハウが聞けるセミナーをもっと企画して欲しいです！

